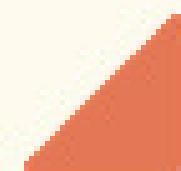


＼本当は教えたくない！／

新規数

200名UP!!

時間帯集客の成功事例はこちら



Hairbook導入成果事例

平日午前中を狙い、**新規数+200人増**の業務委託サロン

エリア：都心部
 打ち出し内容：平日限定メニュー(価格訴求)
 HPBプラン：プラチナLL・
 ターゲット：20代女性・

午前中限定クーポン(カット+カラー+髪質改善+トリートメント 6,900円)を**価格訴求**で打ち出し、**艶髪**の仕上がりを強調させ、価格訴求を「**安っぽく**」見せないブランディング

全部6,900円できちゃう!

流行りの「透明感」カラー「艶髪風カット」はもたらさん、あなたの「なりたい」イメージを思いのままに!

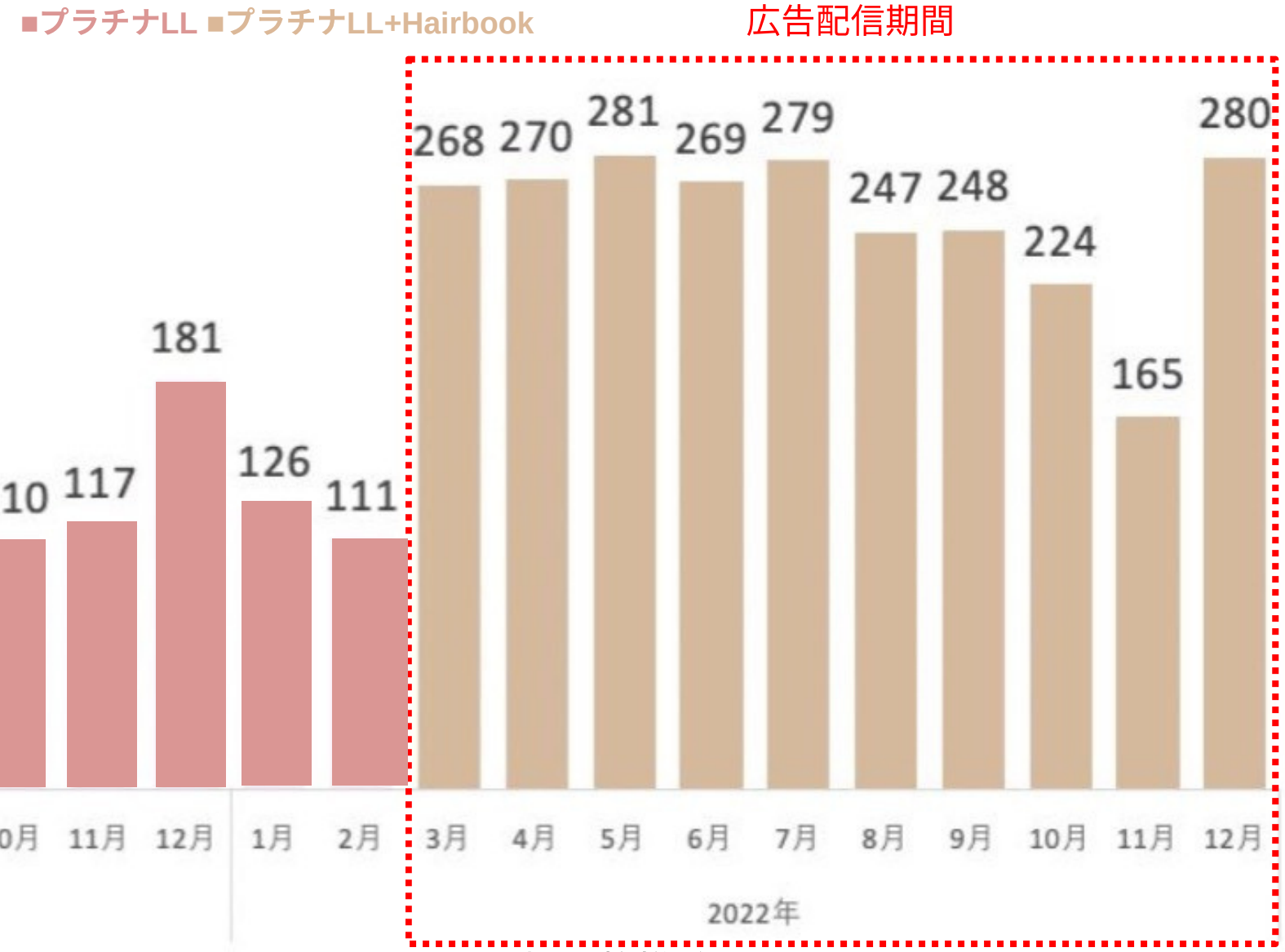
髪フルコースが6,900円!
 カットもカラーも髪質改善もトリートメントも!

カットトリートメントカラー
 所要時間：120分

【平日9時~12時限定】
 カット+カラー+髪質改善+N.エミムトリートメント 12,500円
 →6,900円!

*カラーはフルカラー
 *カラーはワンメイクになりますので塗り分けは+1,000円
 *ハイトーン・白髪染め、黒染+1,000円
 *カラー剤変更 N. アディクシー+2,000円 クォルシア+1,000円

¥6,900(税込) **予約する**



Hairbook導入前の課題

- 毎月100人前後の新規数を2倍にしたい
- 平日午前中の空間在庫を埋めたい
- スタイルリスト若年化に合わせ、20代の新規を獲得していきたい

Hairbook導入後の成果

- 平日午前中の空間在庫は**満席に**
- 新規数がAveで**200人増加**
- 新規獲得コストは導入前6,000円 → 導入後2,000円で**1/3に削減**